

“せどり隠居生活”までの5ステップ

隠居生活をゴールとし、まずは“売り方”を覚え、次に規模を拡大していく手順を踏むことで、着実に手元にお金が残る仕組みを築いていきます。

ステップ	ステップ1 とにかく 売ってみる	ステップ2 不良在庫化しない 売り方を覚える	ステップ3 売上規模を 拡大する	ステップ4 利益率を上げる	ステップ5 手元にお金が 残るようにする
目的	せどり自体への疑念（「本当に儲かるのか？」）を拭い去る。	収益が上がる絶対条件を体得する。	自分の望む収益規模の実現。第一段階。	自分の望む収益規模の実現。第二段階。	自分の望む手取り規模の実現。
やること	不用品を売る。	せどりの各スキル、特に売るスキルを修得する。	仕入れを増やす。	値上げによる利幅広げ。	キャッシュフローの観点での管理。
クリア基準	売れる実感を持たたか？	自分が見込んだ期間で商品を回転させられるか？	自分が目標とする売上規模まで来たか？	自分が目標とする利益規模まで来たか？	自分の目標とする手取り規模まで来たか？

【スタート】
せどり初心者

※全くやったことが
ない人を想定。

【ゴール】
“隠居生活”

※以降は指標を設
け定点観測するこ
とで安定を保つ。